



齋藤公一の 出向講演

- フランスベッド販売においてセールスマン
2500人中、全国 No.1 実績
—— トップ営業マン経験者
- フランスベッド販売 550 支店中全国一位
—— トップマネージャー経験者
- (株)タナベ経営にて 2 年連続社長賞受賞
—— 最若年管理職
- 創業 40 年に及ぶ自社運営の実践者であり、
総コンサルタント数 110 名を有する企業経営者
- 日本コンサルタント業界を代表する一人であり
実践的に、即効性のある極めて元気になる
講演が特徴である



齋藤公一

国際公認経営コンサルティング協議会
認定 CMC
全能連認定マスター・マネジメント・コンサルタント

—— 講師紹介 ——

経営コンサルタント歴 47 年
経営顧問 5,000 社
講演延時間 9,200 時間

の 齋藤公一



【人気のピックアップテーマ】

「不易流行！！使命感営業の真髄」

講演実績

【敬称略】

- ・ 株式会社九電工
基本動作の重要性～基本動作を鍛えれば、業績が上がる～
- ・ イオンモール福岡
商人道～小売業共通の三大病とその対策～
- ・ 住友生命保険相互会社 博多支社・札幌支社
これぞ営業の真髄、「使命感営業」
- ・ 福岡県商工会議所連合会・福岡県商工会連合会
民間企業活性化の事例から学ぶチーム繁栄・人づくりのポイント
- ・ TKC経営革新セミナー
新・社長の器が会社を決める～伸びる理由・伸びない理由～

● 下記の様な機会にご活用下さい。

1. 社内会議
2. 社内研修
3. 社内式典
4. 得意先招待勉強会
5. 同業者集会勉強会
6. その他集会

■(株)ソルネット経営 お問い合わせフリーダイヤル 0120-893-919