

相互協力
相互提供
相互提案

に基づき、具体的ビジネス・シーンを創造する

ブレン・パートナー会

ブレン・パートナー会 ご案内書

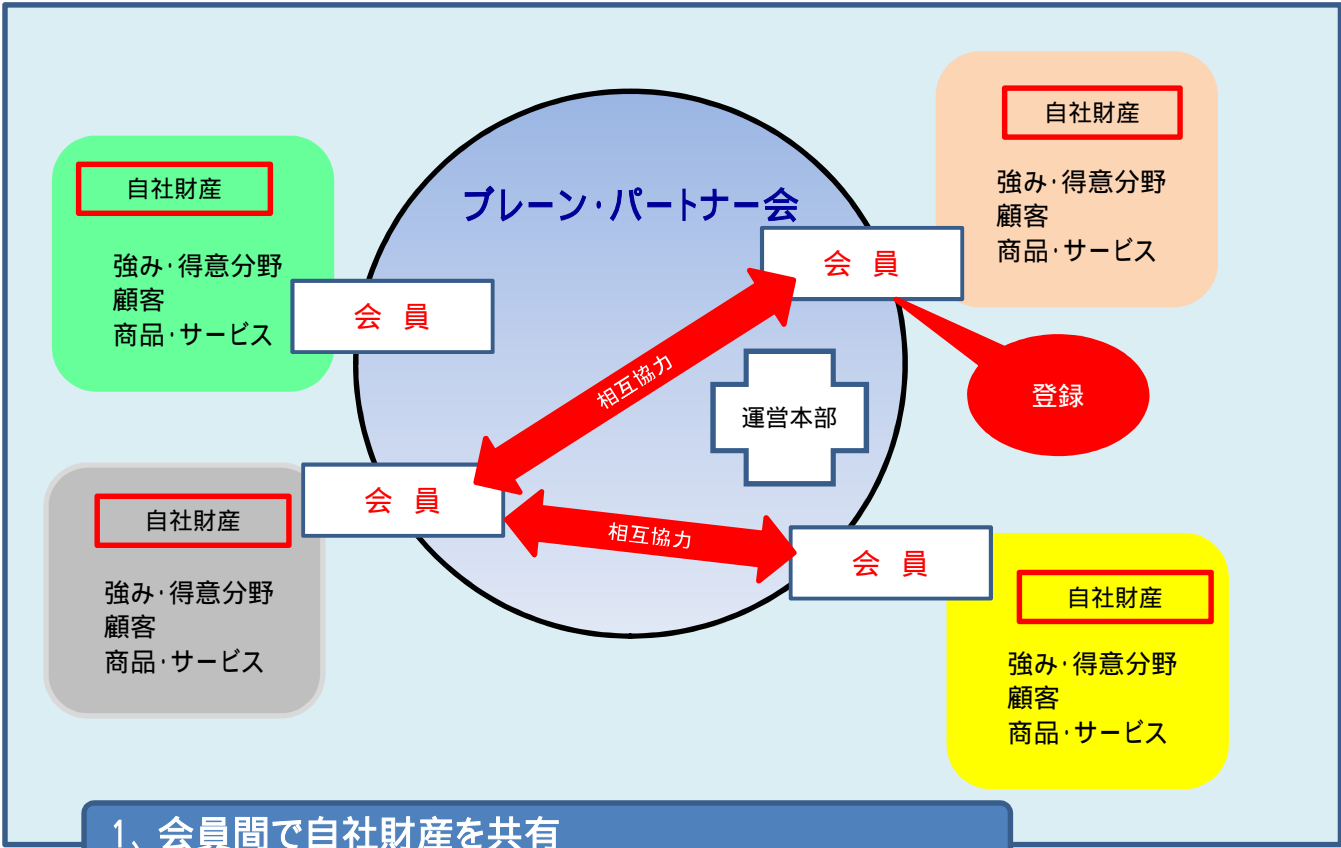


運営本部

JNSグループ
一般社団法人 日本総合ブレン協会
BP本部

、ブレン・パートナー会とは

1 不特定多数の業種・業界で活動されている法人・個人が会員となる組織です。各会員が保有されている各種財産(専門性・得意分野・人脈企業脈など)を会員間で共有活用し、さらなるビジネスチャンス拡大することを旨といたします。



1、会員間で自社財産を共有

2、「提供できるもの」「欲しいもの」実現の相互協力

3、具体的なビジネス・シーンの創造・拡大

単なる異業種交流会ではなく、最終的に会員の具体的な成果(ビジネスシーン創造による利益拡大)を目的とし、そのために会員同士が「相互提供」「相互協力」「相互向上」できる場面づくりを提供いたします。

2 上記活動と合わせ、「会員のもつ専門性(=ブレン機能)を、不特定多数のお客様に活かす(=パートナー機能)」ことで、地域社会への貢献を果たして参ります。

ブレン機能
(自社の専門性を他会員～社会に活かす)

同業他社よりローコストである
専門性の高いスキル・ノウハウを提供できる
オンリーワン商品・サービスを持っている
など

パートナー機能
(他会員～社会のお役に立つ)

ブレン機能の告知
会員間の橋渡し
会内での定期勉強会・定期交流会の実施
など

これらの活動は「運営本部」にて管理・提供していきます。運営本部に関しては後半ページでご紹介いたします。

、ブレン・パートナー会の活動内容と特色

- 1、 会員登録の際に、「ブレン・パートナー・ウォンツ(以下BPウォンツ)」と「ブレン・パートナー・メリット(以下BPメリット)」を打ち出させていただきます。

BPウォンツ 「BP会を通じ、何を求めるか?」「BP会を通じ、何を目標とするか?」

BPメリット 「対価として何を与えられるか?」「何を提供できるか?」

<例>

	BPウォンツ(欲しいもの)	BPメリット(提供できるもの)
某会員	1、 自社商品の販売協力(営業代行)	情報提供にみあったマージン
	2、 新規見込客に関する情報	会員企業のサービス・商品案内
	3、 研修会・セミナーの講師・スタッフ	自社ノウハウの公開

会員登録は、専用の用紙に必要事項をご記入の上、運営本部までご提出ください。

会員登録は、原則として現会員からのご紹介を必須とさせていただきます。

会員登録時に、簡単な審査がおこなわれる場合がございます。

- 2、 BP会ホームページ上に、会員情報として「企業名・業種・BPウォンツ・BPメリットなど」が記載されます。あわせて、現会員にメールでも上記内容のアナウンスを行います。会員名簿もお届けいたします。

- 3、 BP運営本部より、担当者が任命されます。BP活動の基本はこの担当者との協力の上進めていくこととなります。

BP会への要望やご提案なども担当者を活用ください。

- 4、 BP運営本部より、定期的活動内容の各種告知連絡が入ります。また、年に2回の「BP会 総会」が開催されます(予定)。

総会は年2回ですが、「異業種交流」「食事会」「勉強会」「プレゼン会」などの分科会をコンスタントに開催いたします。

各分科会に関しては、出席会員に実費ご負担いただきます(会場代・飲食代など)。

自身を講師とした講演会や勉強会をBP会に企画提案頂くことも可能です。

- 5、 BP会を通じてビジネスが成立した際は、「粗利益額の7%」を運営本部にお支払いいただきます。この費用は、会の運営費(HP・通信費他)および社会貢献活動に使用いたします。

ビジネスが成立した際は、必ず運営本部へ報告をお願いいたします。

運営本部より、年に1回の収支報告を行わせていただきます(総会時)。

、運営本部機能に関して

運営本部機能は、JNSグループ/一般社団法人 日本総合ブレン協会 が責任を持って行います。また、会内での本部機能協力者募集も随時行っております。

< 運営本部機能 >

会全体のスムーズな運営
 会員との定期コミュニケーション
 BPホームページの運営
 会員間の情報発信取りまとめ
 新規会員の獲得活動
 社会へのBP会活動の広報活動
 社会貢献活動(団体への寄付活動など)
 総会及び各種分科会・レクレーションの企画運営
 BP会収支報告
 上記以外の総合管理・運営

< BP会福岡 運営本部 人員 >

総合責任者	JNSグループ	齊藤 隆史
管理担当者	JNSグループ	坂田 優子
会計担当者	JNSグループ	松本 ゆかり
会員担当者	JNSグループ	藤井 庸子
会員担当者	JNSグループ	田中 康二
会員担当者	JNSグループ	鷺海 寛
会員担当者	JNSグループ	山口 優大

、活動計画

平成23年2月1日	ブレン・パートナー会 第1期 正式活動開始日
平成23年2月中旬	第1期正式会員による発足会合実施(各会員ウォンツとメリットの共有、食事会)
平成23年3月末	第1期下期総会 実施(収支報告ふくむ)
平成23年4月1日	ブレン・パートナー会 第2期 開始
平成24年9月末	第2期上期総会 実施
平成24年3月末	第2期総会 実施

毎月、各種分科会等が企画・実施されます。

年に数回のレクリエーションも企画・実施予定。会員の皆様からのご提案、お願いいたします！

、まとめ

BP会って？	会員同士のウォンツとメリットを明確にし、会内外にて実現していく組織です。
費用は？	登録は無料です。具体的な貴社ビジネスが発生したときに、その利益額の7%を運営本部にお支払いいただきます。
活動内容は？	年2回の総会と、定期的な分科会(交流会・勉強会・プレゼン会など)が行われます。
メイン活動方法は？	運営本部がメール・FAXにて「会員間のビジネスチャンス情報」を提供いたします。また、会員同士での直接ビジネス創造も可能です。また、本部からの会員担当者が定期訪問・コミュニケーションを行いますので安心です。

参考：日本総合ブレン協会のBPウォンツ・BPメリットご紹介

	BPウォンツ	BPメリット
一般社団法人 日本総合 ブレン協会	経営に悩んでいる企業経営者や、コンサルタントを必要としている企業の情報をいただきたい	具体的な仕事が成約できた場合、総額の10～20%を情報提供くださった会員にお支払いいたします。
	弊社実施のセミナー講師・研修会スタッフなど、運営協力してくれるブレンがほしい	仕事内容に応じた協力費用をブレンに対しお支払いいたします。
	弊社クライアントにご紹介できる、専門家の集団を構築したい	クライアントのニーズにマッチした場合、具体的なお仕事の場面をご提供できます。
	BP会の本部運営協力者がほしい	内容に応じた運営協力費用をお支払いいたします。
	弊社商品の販売協力者(営業代行者)がほしい	販売実績に応じたマージンをお支払いいたします。
	-	会員の特性に合わせ、顧客となりうる見込客情報をご提供できます。
	-	会員同士のジョイントで、あらたなビジネス企画を立案～実施協力できます。
	-	会員の持たれている商品・サービスを、弊社クライアントに対しご案内～販売協力可能です。

JNSグループ

一般社団法人 日本総合ブレン協会

BP本部 福岡市博多区博多駅中央街8番36号 博多ビル6階
TEL:092-433-5749 FAX:092-433-5507

ブレン・パートナー会に関するお問い合わせは…

ブレーション・パートナー会 会員登録申込書

お申込日： 年 月 日

最初に選択 登録は？ (法人 ・ 個人)

企業名			
御紹介者			
住 所	〒		
電話番号	-	-	
FAX番号	-	-	
メールアドレス	(BP運営本部から定期的に各種メールをお送りいたします)		
申込者 担当者	(氏名)		(役職)
	(年齢)	歳	(生年月日)
担当者連絡先	(携帯番号)		
業 種			
取扱商品			
P R ご自由にご記 入ください			

次に、ブレーション・パートナー会に入会して、「もとめるもの(ウォンツ)」と「提供できるもの(メリット)」をご記入ください。

	ブレーション・パートナー・ウォンツ	ブレーション・パートナー・メリット
1		
2		
3		
4		
5		

ご記入頂いた情報は、弊社において適切に管理し、他の目的に使用する事や第三者への提供はございません。